

## 職務経歴書

きとろ たろう  
佐藤 太郎 印

〇〇市〇〇町〇丁目〇-〇  
(090-1234-5678)

応募職種 企業向けカタログ・パンフレット関係の営業職

## 職務経歴

## 株式会社〇〇

期間:1999年4月 → 2006年5月 (7年2ヵ月)

- 本社〇〇市、従業員〇〇〇人
- 【事業概要】 企業向けカタログ・パンフレット・帳票の作成・印刷

期間	職務内容
1999年4月 ↓(3年) 2002年3月	<p>・入社研修の後、5月〇〇営業所に配属</p> <p>【職務内容】 主に本社のある〇〇市を中心に、企業へのカタログ作成の提案営業等を担当。企業を訪問し、プレゼンテーションを行い新規顧客の開拓、見積書の作成。デザイナーとの調整、製造工程管理、配送手配業務等まで担当。</p> <p>【実績】 〇年目で当初の顧客数を〇〇社から〇〇社まで増やし、売上高の対前年度〇〇%増を達成。</p>
2002年4月 ↓(4年2ヵ月) 2006年5月	<p>・××営業所に転属</p> <p>【職務内容】 〇〇営業所での実績を買われ、ライバル社の多い〇〇地域を管轄する〇〇営業所に転属。引き続き企業へのカタログ作成の提案営業等を担当。</p> <p>【実績】 〇〇フェアを企画立案し、開催したところ、その後の営業活動が円滑に進み、〇年目で売上高の対前年度〇〇%増を達成。</p> <p>2006年5月実家の父が急逝し帰郷のため退職</p>

## 有限会社〇〇印刷

期間:2006年11月 → 現在 (6年)

- 本社〇〇市、従業員〇人
- 【事業概要】 企業向けチラシの印刷

期間	職務内容
2006年11月 ↓(6年) 現在	<p>【職務内容】 スーパーマーケット等の売り出しチラシ印刷の受注営業</p> <p>【実績】 チラシの緊急な印刷・配布を求める顧客が多かったことから、社内に提案して、受注後〇時間以内で印刷できる〇〇サービスを開始。〇年度に売上高の対前年度〇〇%増を達成。</p>

## 最終学歴

1999年3月 〇〇学園〇〇デザイナースクール (広告デザイン科2年コース) 卒業

## 活かせる能力

## デザインの基礎スキル

デザイナースクールで広告デザインを学んだため、デザインの基礎スキルがあります。そのため営業先で顧客のニーズに応じた提案を行ったり、デザイナーの能力を引き出すことができます。なお、Illustrator、Photoshop、PowerPoint等の操作が可能です。

## 挑戦することが好き

何にでも新しいことに挑戦することが好きで、新しい顧客を開拓したり、目標売上高を達成することに燃えます。体力も自信があります。

## 志望動機

私は、デザインが好きで、人と接することや物事に挑戦することが好きです。そのため企業向けカタログ・パンフレット関係の営業職は、自分の天職だと思っています。このたび、今以上にもっとデザインに関わりたい、固定顧客のみならず新しい顧客の開拓に挑戦したいと願い転職を希望しました。

このような中で、企業デザインのトータルコーディネートを企業に対して提案する貴社から求人募集が出されたこと知り、是非私も貴社の発展にお役に立ちたく思い応募しました。

以上。